

Die Soreco AG ist ein dynamisches und wachsendes Schweizer Softwareunternehmen, welches betriebswirtschaftliche und prozessunterstützte Lösungen entwickelt und vertreibt.

Zur Unterstützung unseres Verkaufsteams suchen wir per 01. November 2019 für unser Office in Schwerzenbach ZH eine begeisterte und motivierende Persönlichkeit als:

## Junior Sales Consultant Software 100% (m/w/d)

### Dein Aufgabengebiet:

- Suchen und Gewinnen von Neukunden im KMU- und Grosskundensegment
- Unterstützung des Verkaufs-Teams im Lead- und Opportunity-Management
- Betreuung des gesamten Sales-Prozesses mit dem Ziel des erfolgreichen Verkaufsabschlusses

### Was Du mitbringst:

- Begeisterung für direkten Interessenten- und Kundenkontakt
- Affinität für digitale Themen
- Kreativität zur Entwicklung neuer Interessentenansprache
- Entschlossenheit in der Erreichung Deiner Ziele
- Kaufmännische Grundausbildung sowie einige Jahre Berufserfahrung
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift (weitere Sprachen von Vorteil)
- Bereitschaft zu Reisen

Du bist zwischen 25 und 35 Jahre jung, verfügst über ein sicheres Auftreten verbunden mit einer überzeugenden und gewinnenden Ausstrahlung. Von Vorteil hast Du bereits Erfahrungen im Verkaufsumfeld sammeln können, verfügst über gute IT-Kenntnisse und ein Flair für Applikationen. Deine Fähigkeit vernetzt zu denken, ermöglicht es Dir, Zusammenhänge zu erkennen, zu verstehen und diese im Beratungs- und Verkaufsprozess umzusetzen. Komplexe oder unbekannte Themen wecken bei Dir keine Berührungängste, sondern fordern Dich heraus. Du siehst diese Stelle als wichtigen Schritt in Deiner beruflichen Karriere und bist bereit, dafür einen überdurchschnittlichen Einsatz zu leisten.

### Unser Angebot:

Du wirst in unserem Team gefordert, gefördert und begleitet. Wir geben Dir die Möglichkeit fehlende Kompetenzen aufzubauen und stehen Dir begleitend zur Seite. In spezifischen Verkaufsprojekten lernst Du modernste Anwendungen, Methoden und Techniken kennen. Diese unterstützen Dich in Deinem Ziel, der nachhaltigen Neukundengewinnung.

### Deine Perspektiven:

Diese anspruchsvolle Stelle bietet viele persönliche Gestaltungsmöglichkeiten in einem innovativen Umfeld. Spannende Projekte, das attraktive Arbeitsumfeld und eine offene Unternehmenskultur ermöglichen Dir eine persönliche Weiterentwicklung.

Gerne erwarten wir Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Christine Diener: [jobs@soreco.ch](mailto:jobs@soreco.ch)